

Bilan OSARUS 2014 : un chiffre d'affaires en progression de 25,1%

Osarus clôture sa saison de ventes 2014 en générant des résultats positifs sur chacune de ses ventes, avec un chiffre d'affaires global passant de 4.683.000 € en 2013 à 5.858.750 €, soit une progression de plus de 25%.

Sur 677 lots présentés, 508 chevaux ont changé de mains (75%), représentant 117 chevaux de plus qu'en 2013.

Vente	Clairefontaine Vente Mixte	Pornichet Breeze-up	La Teste Yearlings	Le Lion d'Angers			Total
				Yearlings	Stores & CAE	Elevage	
Chiffre d'affaires 2014*	383 750 €	822 500 €	3 679 500 €	544 000 €	198 000 €	231 000 €	5 858 750 €
Chiffre d'affaires 2013*	/	816 500 €	2 982 500 €	520 500 €	137 000 €	226 500 €	4 683 000 €
Progression du CA	/	+0,73%	+23,37%	+4,51%	+44,52%	+1,98%	+25,10%

*amiables incluses

Les Top 10 acheteurs et vendeurs

Pour la troisième année consécutive, MAB Agency arrive en tête du classement des acheteurs en 2014, avec 18 lots achetés pour un total de 454.000 €, suivi de Jean-Claude Rouget, acheteur de 12 lots pour un total de 363.000 €.

Le Haras de Grandcamp termine en tête de liste des vendeurs pour la deuxième année consécutive.

RANG	ACHETEUR	CHIFFRE D'AFFAIRES	NOMBRE DE LOTS ACHETES
1	MAB AGENCY	454 000 €	18
2	Jean-Claude ROUGET	363 000 €	12
3	Paul NATAF	330 500 €	62
4	Con MARNANE	203 000 €	16
5	Guy PETIT	177 000 €	11
6	Frédéric ROSSI	167 000 €	4
7	Zied ROMDHANE	144 000 €	26
8	Sylvain VIDAL	129 000 €	4
9	SackvilleDonald Ltd	118 000 €	5
10	Hautières Bloodstock	108 500 €	9

RANG	VENDEUR	CHIFFRE D'AFFAIRES	NOMBRE DE LOTS VENDUS
1	Haras de Grandcamp	429 500 €	28
2	La Motteraye Consignment	354 500 €	15
3	Haras des Granges	322 500 €	16
4	Haras de Saint Arnoult	245 500 €	11
5	Haras des Faunes	238 500 €	20
6	Jedburgh Stud et Haras d'Ellon	214 500 €	11
7	Haras de l'Hôtellerie	200 000 €	9
8	Ecurie Prevost-Baratte	199 000 €	11
9	Haras de la Reboursière et de Montaigu	169 000 €	8
10	Elevage Marquise de Moratalla	166 000 €	13



Marc-Antoine Berghracht et Anthony Forde



Nicolas Clément et Eric Lhermite (Haras de Grandcamp)

Vente mixte à Clairefontaine – Une première en Normandie pour Osarus

La première vente organisée en Normandie par Osarus, s'est tenue dans le grand hall de l'hippodrome de Clairefontaine, la veille de « La Route des Étalons ». La vente a permis à 67 lots de changer de mains pour un chiffre d'affaires de 383.500 €.

Le top price a été atteint par une jument présentée par le Haras du Hoguenet, Sister Palma (Kahyasi) présentée pleine de Poliglote, adjugée 45.000 € à l'Ecurie Cerdeval.

Rang	Cheval	Père	Mère	Vendeur	Acheteur	Prix
1	SISTER PALMA	KAHYASI	MISS PALMA	Haras du HOGUENET	ECURIE CERDEVAL	45 000 €
2	ELEGANTA	DESERT STYLE	COVER GIRL	ARMORICA	FBA	34 000 €
3	SABI SABI	ORPEN	SPRING SEA	LA MOTTERAYE Consignment	CRISPIN DE MOUBRAY	24 000 €



Breeze-Up de Pornichet – Un top price à 75.000 €

La troisième breeze-up organisée sur l'hippodrome de Pornichet a enregistré des indicateurs comparables à 2013, avec un chiffre d'affaires de 822.500 € (+0,73% *malgré une diminution du nombre de poulains présentés de 8,8%*) et un prix moyen de 16.255 €.

Grâce à la progression de la qualité du catalogue, cette vente a passé un cap avec un top-price à 75.000 € (contre 45.000 € l'an dernier) et un taux de vendus qui a atteint 76,4 %.

Le concept de proposer des produits français, présentés par des préparateurs français, séduit, et de nombreux entraîneurs et courtiers avaient effectué le déplacement, comme Jean-Claude Rouget, Henri-Alex Pantall, Paul Nataf, Alain Couétil, Marc-Antoine Berghracht, Sylvie Sine, Nicolas Bertran de Balanda, FBA, Yann Barberot ou Cédric Boutin.

Le top price a été réalisé par une fille de **Mastercraftsman** et **Ininitely** (Fantastic Light), achetée 30.000 € par Guy Petit en septembre 2013 à La Teste.

Présentée par Séverine Quéré, elle a été adjugée 75.000 € à Alain Couétil.



Un mâle de **Sunday Break** et **Monatora**, élevé par M. et Mme Alain Regnier, présenté par le Haras du Chêne a, lui, été adjugé 70.000 € à Jean-Claude Rouget. Nommé **Masterblaster**, il s'est imposé très facilement, le 4 novembre dernier, dans le Prix Philippe du Vivier à Bordeaux le Bouscat.

Vente de Yearlings de La Teste – Un top price à 130.000 €

Avec un top price à 130.000 €, la vente de yearling de La Teste a également passé un cap. Une fille de Le Havre est en effet devenue la première yearling à dépasser la barre symbolique des 100.000 €, preuve que les acheteurs présents à La Teste sont prêts à investir dans des produits de qualité. Présentée par la Motteraye Consignment, elle a été adjugée à Marc-Antoine Berghgracht pour le compte d'Anthony Forde.

Avec 30% de yearlings en plus par rapport à l'édition 2013, le chiffre d'affaires est passé de 2.982.500 € à 3.679.500 € (+23,37%). L'augmentation de l'offre, a eu un léger impact sur le prix moyen qui s'est établi à 17.646 €, en baisse de 4,29% par rapport à 2013.

Le trio des top acheteurs est similaire à 2013 avec en tête MAB Agency (13 lots pour un total de 399.000 €), suivi de Jean-Claude Rouget (9 lots pour 232.000 €) et Con Marnane (10 lots pour un total de 171.000 €).

Pour la deuxième année consécutive à La Teste, le Haras de Grandcamp est en tête du classement des vendeurs avec 19 lots vendus pour un total de 373.000 €, suivi de la Motteraye Consignment (12 lots pour 308.000 €) et du Haras des Granges (13 lots pour 295.000 €).

A noter les acheteurs étrangers, toujours plus nombreux, parmi lesquels Mary Reynolds (Ardglass Stables), SackvilleDonald Ltd, Alberto Remolina Diez, Liam Norris et William Huntingdon, Georges Mullins (acheteur d'une pouliche par Champs Elysées présentée par le Haras de Grandcamp, adjugée 85.000 €), Lamont Racing, David Keys, Katie Walsh, William Jarvis, Tarik Driss, Karl Burke, Emerald Bloodstock, Neven Botica, BBA Ireland Ltd et Guillermo Arizkorreta Elosegui.



Jean-Claude Rouget



Con Marnane

Le Lion d'Angers – Un chiffre d'affaires s'approchant du million d'Euros

La vente du Lion d'Angers a accompli son rôle, avec un taux de vendus global de 71,24% et un chiffre d'affaires passant de 884.000 € en 2013 à 973.000 €.

La session de yearlings, dont l'offre était réduite d'une quarantaine de lots, montre un chiffre d'affaires en hausse passant de 520.500 € en 2013 à 544.000 € cette année, soit une progression de 4,51%. La moyenne et le taux de vendus sont également en hausse, passant respectivement de 5.607 € en 2013 à 6.464 €, et de 61,3% à 75,2%.

Le top price a été atteint par un poulain par **Dream Ahead** et **Lady Raj**, présenté par le Haras de l'Hôtellerie, adjudgé 32.000 € à The Channel Consignment.

La vente de Stores a été marquée par trois lots ayant dépassé les 30.000 €. Comme l'an dernier sur ce marché, Guy Petit s'est montré le plus actif, se portant acquéreur de 3 lots pour un total de 92.000 € dont le top-price, le lot 167, un AQPS de 2ans par **Protektor**, frère d'**Activial** (gagnant du Adonis Juvenil Hurdle **(Gr.2)** à Kempton), présenté par le Haras de Pelmer, adjudgé 32.000 euros.

Les chiffres de la vente d'élevage sont en légère hausse avec un taux de vendus de près de 75%. Avec 19 lots, Paul Nataf est top acheteur. Le top-price est revenu au lot 245, une fille de **Ballingarry** pleine de **Saint des Saints**, présentée par le Haras des Coudraies, adjudgée 16.000 € à Guy Petit.



Zied Romhdane, top acheteur de la session des yearlings



Guy Petit, top acheteur de la vente de stores



Paul Nataf, top acheteur de la vente d'élevage

Emmanuel Viaud tire le bilan de cette année : « Les chiffres de l'année sont une satisfaction pour l'équipe d'Osarus et nous tenons à remercier tous les vendeurs et acheteurs qui nous font confiance. Les tops price de chaque vente sont en hausse, ce qui démontre notre capacité à proposer des produits de qualité à nos clients, français et étrangers.

Le travail de prospection réalisé par l'équipe, avec l'appui de Tattersalls, a permis d'attirer de nouveaux acheteurs.

Les performances des chevaux issus de nos ventes, ont également été très satisfaisantes, avec parmi les bons éléments **FLAMBOYANT**, **KENZADARGENT**, **EVASIVE'S FIRST** et le premier yearling issu de la vente de La Teste à devenir étalon, le champion **GEMIX**.

En 2015, nous continuerons à améliorer l'accueil de nos clients, vendeurs et acheteurs, notamment sur le site de la Teste où se déroulera de nouveau la breeze up le 28 avril ».

Prochaines ventes :

Vente Mixte, le 30 janvier 2015 à Clairefontaine (catalogue en ligne)

Breeze-Up, le 28 avril 2015 à La Teste