



Ventes Osarus

UNE VENTE OSARUS TRÈS POSITIVE

LES GRANDS INDICATEURS

	Présentés	Vendus sans amiable (%)	Prix moyen	C.A avec amiables (Nbre amiable – évol.)
2012	152	128 (84,21 %)	12.176 €	1.610.000 € (7 – +55,6 %)
2011	135	91 (67,41 %)	10.879 €	1.034.500 € (9)

Osarus a franchi un cap pour sa vente de yearlings 2012, organisée jeudi à La Teste. De l'avis de nombreux professionnels sur place, les poulains présentés étaient très beaux, bien présentés, avec des pedigrees attractifs. De plus, pour cette cinquième édition des ventes de La Teste, Osarus a pu s'appuyer sur les multiples succès des chevaux passés sur le ring les années précédentes. Cet ensemble a permis l'augmentation de toutes les statistiques. Comme l'an dernier, Osarus a obtenu son *top price* sur une enchère à 46.000 euros. Deux enchères même. De fait, le lot 71, une fille de **Stormy River**, vendue par le haras d'Haspel à Marc-Antoine Berghgracht, et le lot 92, un fils de **Sunday Break**, acheté par Fretless Limited au haras de Clairefontaine, ont été acquis pour 46.000 euros. « *Le bilan de cette vacation est très positif, avec un taux de 85 % de vendus, ce qui est très intéressant, nous a confié Emmanuel Viaud, cogérant d'Osarus. Au départ, nous nous étions fixé un taux de 75 à 85 % de vendus et au final, nous sommes sur la moyenne haute. Le marché était soutenu, il y a eu peu de temps mort. Du côté du chiffre d'affaires, nous sommes à environ 1.500.000 euros donc, là encore, nous sommes en nette augmentation par rapport à l'an dernier. Nous avons eu beaucoup de produits compris entre 15 et 20.000 euros et c'est positif car c'est aussi le créneau d'Osarus. De plus, de nombreux professionnels provinciaux étaient présents, des Marseillais, Marc-Antoine Berghgracht, qui venait pour la première fois,*



*Didier Guillemin, Paul Basquin, ce dernier top-acheteur, et des étrangers en plus de Jean-Claude Rouget. On a vu beaucoup de yearlings et cela fait plaisir d'avoir un taux de vendus de 85 %. Il ne faut pas oublier que nous avons connu de belles réussites l'an passé, par exemple avec **Cassiopee**, vendue 2.000 euros, et l'on a vendu sa propre sœur pour 25.000 euros. Osarus continue de surfer sur les succès des années précédentes et c'est très favorable. C'est aussi encourageant de faire des gagnants, car la seule chose qui compte, c'est le poteau d'arrivée et le fait de voir de nombreuses cartouches de gagnants Osarus dans JDG. C'est la meilleure des publicités. »*

DERNIÈRE MINUTE

JOHN DUNLOP ANNONCE SA RETRAITE

John Dunlop a annoncé jeudi sa décision de mettre un terme à sa carrière d'entraîneur à l'issue de la saison de course. Âgé de 73ans, l'entraîneur anglais a expliqué que plusieurs raisons l'avaient amené à prendre cette décision : la réduction de son effectif, qui rend l'écurie difficilement viable, la maladie de sa femme et la volonté de laisser la place à ses fils, Ed et Harry. John Dunlop a remporté 74 Grs1, dont 10 classiques anglais, au cours de sa carrière qui a duré 46 ans. Parmi ses pensionnaires les plus célèbres, citons **Shirley Eights, Salsabil, Marju, Bahri, Sakhee, Habibti** ou encore **Shadayid**. Nous développerons cette information dans notre prochaine édition.

LES FAIT MARQUANTS

LE "CO TOP PRICE" POUR PANDORA STUD

71 F **Stormy River & Mamitador,**
par Anabaa **46.000 €**
Acheteur : MAB
Vendeur : Haras d'Haspel



C'est Marc-Antoine Berghracht qui s'est rendu acquéreur de cette femelle, issue de **Stormy River**, père notamment de **Léupartie** ★. Il l'a achetée pour Pandora Stud. Il s'agit de la sœur de **Mamitaime** (Librettist), qui se comporte

bien à l'entraînement. Le courtier nous a confié au sujet de cet achat : « *C'est une belle pouliche, fille de Stormy River. Les bruits d'entraînement au sujet de sa sœur sont favorables. Tout cela fait que nous avons décidé de l'acheter.* »

32 F **Soldier of Fortune & Falba,**
par Anabaa **40.000 €**
Acheteur : MAB
Vendeur : Haras de la Croix Sonnet

Marc-Antoine Bergracht a tenu à soutenir **Soldier of Fortune**, l'étalon qu'il a fait venir pour le haras du Logis Saint-Germain. Il a donc poussé jusqu'à 40.000 € pour ce lot 32. Le courtier nous a précisé : « *J'ai soutenu Soldier of Fortune, la pouliche était très belle, elle possède aussi un pedigree intéressant. Je l'ai achetée pour Pandora Stud.* » Cette femelle est en effet la nièce de la bonne **Folie Danse** (Petit Loup), lauréate du Prix Minerve (Gr3).

62 M **Enrique & Loup the Loup,**
par Loup Solitaire **34.000 €**
Acheteur : Sylvain Vidal
Vendeur : La Motteraye Consignment

Sylvain Vidal s'est montré actif au cours de ces ventes Osarus. Il a acheté le lot 62, le frère de la valeureuse **Louve Rouge** (Gold Away), deuxième du Prix Robert Papin (Gr2), également passée par ces mêmes ventes. « *Enrique produit des bons chevaux, ce poulain est fait en 2ans, assez précoce, nous a dit Sylvain Vidal. De plus, nous étions déjà underbidders sur sa sœur Nulera, donc nous souhaitons avoir ce lot.* »

Vous n'imaginez pas tout ce qu'elle peut faire pour vous

400 000 €



Vente d'Automne
19-20 novembre - Deauville

Assurez la rotation de vos effectifs tout en valorisant au mieux vos élèves grâce à un marché redynamisé par le nouveau format de la vente et le regain d'intérêt pour les chevaux à potentiel obstacle.

Exposez vos chevaux à une large clientèle en provenance des pays de la zone euro mais aussi de Hong-Kong, d'Australie et des Etats-Unis.

Inscrivez
vos chevaux à
l'entraînement avant
le jeudi 4 octobre !



ARQANA

www.arqana.com

Dominique Boulard : 01 41 12 00 35 - dboulard@arqana.com

JEAN-CLAUDE ROUGET SE MONTRE PRÉSENT À LA TESTE

29 M Sunday Break & Ducere, par Lando 28.000 €

Acheteur : Jean-Claude Rouget
Vendeur : Haras de Grandcamp

Jean-Claude Rouget est monté jusqu'à 28.000 euros pour ce fils de **Sunday Break**, père de **Never on Sunday** qu'il a entraîné. Son modèle a séduit l'assistance et il appartient à la famille de la bonne **Coupe de Champe** (Take Risks), gagnante des Prix du Pin et de la Porte Maillot (Grs3).

88 M Artiste Royal & Pas Seule, par Iron Mask 25.000 €

Acheteur : Jean-Claude Rouget
Vendeur : Haras des Granges

L'entraîneur palois a obtenu ce fils d'**Artiste Royal** pour 25.000 €. Il appartient à une bonne famille Wertheimer, celle d'**Occupandiste**, lauréate des Prix de la Forêt et Maurice de Gheest (Grs1). Il s'agit du premier produit de sa mère, **Pas Seule**, gagnante d'une course à Moulins après s'être dévouée à la cause de **Goldikova** ★ (Anabaa).

99 M Peer Gynt & Relicia Béré, par Until Sundown 28.000 €

Acheteur : Jean-Claude Rouget
Vendeur : Haras de la Haie Neuve

Le modèle de ce poulain a séduit, ce qui a fait monter les enchères jusqu'à 28.000 euros. Il s'agit d'un neveu de **Bar-tex** (Groom Dancer), multiple lauréat de courses principales.



30 M Zambezi Sun & Égerie Chérie, par Lake Coniston 26.000 €

Acheteur : Richard Venn Bloodstock Ltd
Vendeur : Jedburgh Stud & Haras d'Ellon

C'est le modèle de ce produit présenté par Jedburgh Stud et le Haras d'Ellon qui a séduit le courtier britannique. Il a poussé jusqu'à 26.000 euros pour obtenir ce bon poulain, issu d'une mère qui a produit plusieurs gagnants.

47 M My Risk & Illoughane, par Slickly 25.000 €

Acheteur : Patrick Monfort
Vendeur : Haras de Maulepaire

Là encore, c'est le modèle de ce fils de **My Risk** qui a attiré Patrick Monfort, lequel nous a déclaré : « C'est avant tout pour le modèle que nous avons acheté ce cheval. Il a de bons tissus, il marche bien. » Côté pedigree, on notera que ce poulain appartient à la famille de **Tuzla**, lauréate de Gr1 aux Etats-Unis.

72 bis M Green Tune & Mia's Baby, par Rahy 25.000 €

Acheteur : Mab Agency
Vendeur : Haras d'Ayguemorte

Très actif durant ces ventes Osarus, Marc-Antoine Bergh-gracht a acquis ce fils de **Green Tune** pour 25.000 euros : « C'est un très beau cheval, qui se déplace bien. Sa mère a produit des chevaux qui galopent comme **Ostréa** et **Ben-jamin**. C'est pourquoi nous avons tenu à l'acheter. » La deuxième mère de ce fils de Green Tune, **Miatushka** (General Holme), a gagné au niveau Gr2 aux États-Unis. Il appartient à la famille de **Muskettier**, lauréat du Prix de Condé (Gr3) et toujours efficace aux États-Unis.

© JdG



**Mieux manager votre équipe
Mieux communiquer dans votre travail**

Formation sur 2 jours les 18 et 19 octobre à Fontainebleau

Méthode : la relation homme/cheval, miroir de soi
Tout se fait à pied, sans monter à cheval

Formateur : Harold Gential 06 04 17 29 93
formation-leadership.com



PAROLES DE VENDEURS

Marie-Laure Collet, haras de Clairefontaine

« Je tire un bilan positif des ventes d'Osarus. Lorsque l'on présente un cheval bien fait, propre, il est vendu. Cela fait deux fois que nous vendons à un bon prix, nous avons déjà fait le top price au Lion-d'Angers, également avec un produit de **Sunday Break**. Les "Sunday Break" nous réussissent à Osarus ! »

Éric Lhermite, haras de Grandcamp

« On était venus pour vendre et nous avons vendu. Je trouve que la vente d'Osarus s'est améliorée, avec beaucoup de beaux modèles, bien présentés. Un effort a été effectué et cela se ressent. Au niveau de l'ambiance, c'est assez convivial. »

Mathieu Daguzan-Garros, haras des Granges

« Dans l'ensemble, cela s'est bien passé pour nous. Nous étions déjà beaucoup sortis les jours précédents et la vente confirme cet engouement avec de nombreuses personnes motivées pour acheter. On a pu voir que lorsqu'un cheval est sain et propre, il se vend bien. »

Thierry de la Héronnière, haras d'Ellon

« Il me faut avoir un peu de recul pour mieux juger. J'ai des produits qui se sont bien vendus et d'autres qui méritaient un meilleur sort, mais ce sont les ventes. Par moment, on avait l'impression que le marché s'arrêtait, mais cela reparait ensuite. »

PAROLES D'ACHETEURS

Jean-Pierre Gauvin

« C'est la première fois que je me rends aux ventes d'Osarus et l'ambiance est très conviviale avec des prix plus raisonnables qu'à Deauville. Le marché convient bien à des petits propriétaires français. J'ai notamment acheté deux "**Ana-baa Blue**", car c'est un étalon que j'aime beaucoup. Et puis, un des produits appartient à la souche de **Kencho**, que l'on a à la maison. »

Sylvain Vidal

« On a vu de beaux produits, bien présentés, à Osarus, il y avait pas mal de monde et au final, c'est une bonne énergie qui se crée. Lors du cocktail organisé mercredi soir, il y avait déjà beaucoup de monde et tout se passe dans une ambiance conviviale. »

Marc-Antoine Berghgracht

« C'est la première fois que je viens aux ventes d'Osarus de La Teste. C'est très sympathique, convivial. De plus, c'est bien organisé. C'est très bien qu'il y ait ces ventes, cela rend le marché français plus sain par l'intermédiaire de la concurrence. Enfin, c'est aussi une très belle région, où nous avons des chevaux à l'entraînement, donc c'est agréable de se déplacer. »

Patrick Monfort

« D'année en année, les ventes d'Osarus progressent, dans les modèles proposés, les yearlings vendus. De plus, l'accueil est chaleureux. »

LE TOP 10 DES YEARLINGS

Lot	Sx Origines	Prix
71	F Stormy River & Mamitador Acheteur : MAB Agency Vendeur : Haras d'Haspel	46.000 €
92	M Sunday Break & Popee Acheteur : Fretless Limited Vendeur : Scea des Prairies	46.000 €
26	M Doctor Dino & Desarmante Acheteur : Fretless Limited Vendeur : MAB Agency	42.000 €
32	F Soldier of Fortune & Falba Acheteur : MAB Agency Vendeur : Haras de la Croix Sonnet	40.000 €
97	M Redback & Ralpa Acheteur : Fretless Limited Vendeur : Haras de Grandcamp	38.000 €
62	M Enrique & Loup the Loup Acheteur : Sylvain Vidal Vendeur : La Motterye Consignment	34.000 €
86	M Carlotamix & Oui Dire Acheteur : Écurie Tagada Vendeur : Haras de Vassy	31.000 €
29	M Sunday Break & Ducere Acheteur : J.-C. Rouget Vendeur : Haras de Grandcamp	28.000 €
99	M Peer Gynt & Relicia Béré Acheteur : J.-C. Rouget Vendeur : Haras de la Haie Neuve	28.000 €
30	M Zambezi Sun & Égerie Chérie Acheteur : Richard Venn Bloodstock Ltd Vendeur : Jedburgh Stud & Haras d'Ellon	26.000 €

CLAIREFONTAINE ET OSARUS RIMENT AVEC TOP PRICE

Connue pour être le coéleveur de **Stormy River**, Marie-Laure Collet (haras de Clairefontaine) a vendu le top price de la vente, le lot 92, un fils de **Sunday Break**, à Fretless Limited. Elle nous a confié : « Nous avons déjà fait le top price au Lion-d'Angers grâce à un produit de Sunday Break. Aujourd'hui, on s'attendait à faire un bon prix avec ce poulain, dont la mère, **Popée** (Take Risks), s'est classée deuxième du Prix de la Seine (L). Et puis, son père est un bon étalon. Nous sommes installés non loin de Méral, dans l'ouest de la France. Le haras est né en 2008. Nous sommes associés avec mes parents. Nous avons une partie élevage et une partie pour les chevaux au repos. Nous effectuons beaucoup de préparation aux ventes. Au total, nous avons 74 hectares. »

LE SAUBOUAS, TOP-ACHETEUR DES VENTES OSARUS



Paul Basquin s'est montré très actif lors des ventes de yearlings Osarus de La Teste. Il est en effet le top-acheteur de cette vacation avec une vingtaine de lots. Il a répondu à nos questions.

Jour de Galop. – Comment jugez-vous les ventes de yearlings Osarus 2012 ?

Paul Basquin. – Le catalogue était de qualité, marquant une nette amélioration par rapport aux années précédentes. Il y avait de beaux pedigrees et de beaux modèles, de vrais chevaux de course. Tous les lots que j'ai vus étaient des éléments élevés de manière saine et professionnelle. De plus, je tenais particulièrement à soutenir cette vente car, l'an dernier, elle m'avait bien réussi. J'y avais notamment acheté **Cassiopée** [gagnante à 2ans et troisième de Listed, ndlr] et **Flauta Magica Has** [gagnante à 2ans], qui font une bonne carrière. Du point de vue de l'organisation, j'ai noté de vrais efforts, avec notamment un rythme fluide et agréable pour les acheteurs. Autre exemple : par ce temps assez chaud, il était appréciable de pouvoir se désaltérer rapidement sous une tente. Au déjeuner, tout le monde a pu aussi apprécier les très bons produits régionaux offerts par Monsieur Biraben. C'est cette somme de détails qui font qu'une journée est réussie ou non.

Combien de chevaux avez-vous acheté ?

Au total, j'ai finalement pu acquérir une vingtaine de chevaux pour le haras du Saubouas et ses partenaires, avec notamment le soutien de l'Écurie Tagada (Vincent Laumaillé), qui souhaite créer une écurie de groupe de premier plan au niveau national. Tous les chevaux que nous avons achetés sont destinés à rester dans le Sud-Ouest, pour être entraînés par les professionnels avec qui nous travaillons localement. Ces entraîneurs nous font confiance pour le débouillage, le pré-entraînement, le repos et les soins. C'est donc en toute logique que nous leur confions nos chevaux.

Diriez-vous qu'avec une vente comme celle d'aujourd'hui, c'est un peu tout le Sud-Ouest qui va de l'avant ?

Effectivement, notre région est en plein essor, aussi bien au niveau des courses qu'au niveau de l'entraînement, avec d'excellents entraîneurs parmi les meilleurs en France et une jeune génération de premier plan. Nous avons la chance de pouvoir compter sur ces gens très compétents. Aujourd'hui, je remarque un fort développement du propriétaire dans le Sud-Ouest. Pour moi, il est à la fois dû à la qualité des professionnels dont j'ai déjà parlé et au climat exceptionnel entre novembre à février, qui nous permet de parfaitement préparer nos chevaux. Grâce à l'addition de ces deux atouts, les clients sont toujours très bien servis.

Peut-on toujours trouver de bons chevaux en ventes publiques, à un prix raisonnable ?

Quand on regarde les résultats des courses de sélection, on se rend compte qu'il est encore possible, aujourd'hui, d'acheter un très bon cheval pour une somme raisonnable dans n'importe quelle vente. C'est vrai chez Osarus mais c'est vrai aussi chez Arqana. Il faut être présent et ne pas hésiter à se lancer. Pour un propriétaire, novice ou confirmé, une journée de ventes est toujours une aventure passionnante.

Retrouvez en fin de ce journal les résultats complets de la vente d'Osarus.